

Mit EuroNet Pro den Rohertrag im Griff

Jeder Kaufmann weiß – Umsatz ist nicht alles. Nur eine ausreichende Kalkulation und daraus folgend ein entsprechender Rohertrag oder Deckungsbeitrag sichert das Auskommen. In der Augenoptik wurde das Thema Kalkulation viele Jahre wenig beachtet. Für Brillengläser gab es empfohlene Verkaufspreise, Fassungen wurden weitgehend nach einem allen Brancheninsidern bekannten Standard kalkuliert. Doch gerade jetzt rücken Rohertrag und Kalkulation immer mehr in den Fokus. Sollten tatsächlich die empfohlenen Glaspreislisten der Hersteller im nächsten Jahr wegfallen, stellt sich für jeden einzelnen Augenoptikerbetrieb die Frage nach der richtigen Kalkulation. Die genaue und zeitnahe Überwachung des Rohertrags ist dabei geradezu überlebenswichtig.

EuroNet hat mit seiner neuen Version 2.4 der Branchensoftware EuroNet Pro auf diese veränderte Situation reagiert und die Berechnung und Auswertung des Rohertrags umfassend in das Programm integriert. Automatisch werden in allen Auftragsbereichen (Brillen, Contactlinsen und Hörgeräte) die Einkaufspreise der verkauften Artikel ermittelt und im Auftrag gespeichert. Individuelle Lieferantenrabatte werden dabei selbstverständlich berücksichtigt, auch können für bestimmte Produktgruppen pauschale Wareneinsätze definiert werden.

Im Beratungsgespräch steht dem Anwender, sofern er die entsprechenden Zugriffsrechte besitzt, eine Übersicht über den bisher mit einem Kunden in den verschiedenen Auftragsbereichen erzielten Rohertrag zur Verfügung. Im Auftrag werden auf Anforderung die Roherträge zu allen Auftragspositionen angezeigt (siehe Abb. 1). In der Glasberatung wird der zu erwartende Rohertrag in codierter Form – also für den Endkunden nicht nachvollziehbar - dargestellt und kann ebenfalls auf Anforderung in einer Übersicht dargestellt werden. Eine besondere Funktion zum Rohertrag bietet die Vertragsverwaltung. Im Bereich der Abonnements wird sowohl der bisher erreichte als auch der auf die Vertragslaufzeit prognostizierte Rohertrag angezeigt.

Weitere Auswertungsmöglichkeiten zum Rohertrag stehen in sämtlichen Auswertungen und Statistiken zur Verfügung. In der Unternehmerübersicht, im Filialvergleich oder auch in der Neukunden- und der Mitarbeiterstatistik (siehe Abb. 2) werden die erzielten Roherträge sowohl pro Produktbereich als auch im Gesamtergebnis dargestellt. Dabei werden sowohl absolute Werte als auch der Anteil des Rohertrages (Deckungsbeitrag) am Umsatz dargestellt. Schließlich hat der Anwender auch in der Direktwerbung auf diverse Selektionsfelder rund um den Rohertrag Zugriff.



Mit dieser umfassenden Erweiterung erhält der Anwender von EuroNet Pro ein komfortables und aussagefähiges Instrument zur Bewältigung der vor allem im betriebswirtschaftlichen Bereich bevorstehenden Aufgaben. Die neuen Funktionen werden im Rahmen des Software-Service-Vertrages kostenlos ausgeliefert.

Mehr Infos auf www.euronet-sw.de

EuroNet Software AG, Augustinusstr. 9c, 50226 Frechen, Tel. 02234-4000-0
Fax 02234-4000-80, eMail: info@euronet-sw.de, Internet: www.euronet-sw.de